



Wir stellen ein:

Vertriebsprofi Dicht- und Klebstoffe im Außendienst für Süddeutschland

Standort: Remote in Süddeutschland | **Arbeitszeit:** 40 Wochenstunden

Die ARA Chemie GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Wiehl (40 km östlich von Köln). Wir entwickeln und produzieren hochwertige Dicht- und Klebstoffe für unterschiedlichste Anwendungen in Bau und Industrie.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Außendienstmitarbeiter für den Raum Süddeutschland** und fallweise Österreich.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung von Stammkunden und Akquisition von Neukunden im Gebiet Süddeutschland und temporär auch Österreich
- Angebotserarbeitung und Verhandlung bis zum erfolgreichen Abschluss
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Teilnahme an Hausmessen und weiteren Messerveranstaltungen
- Dienstreiseplanung und Erstellung von Besuchsberichten
- Durchführung von Schulungen für Kunden

Ihr Profil:

- mind. 3 Jahre einschlägige Berufserfahrung im einschlägigen Vertrieb inkl. Umsatzverantwortung
- Kenntnis des Dicht- und Klebstoffmarktes, Handelsstrukturen, Wettbewerbsumfeldes
- abgeschlossene Ausbildung im technischen oder wirtschaftlichen Bereich
- ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis sowie Kommunikationsstärke, Abschlussorientierung und Eigeninitiative
- Gepflegtes Auftreten, sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und MS – Office Kenntnisse setzen wir voraus.
- Bereitschaft zu Dienstreisen und Messeteilnahmen
- Wohnsitz in Bayern oder Baden-Württemberg

Wir bieten:

- einen sicheren Arbeitsplatz in einem etablierten Unternehmen
- neutraler Firmenwagen
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- flache Hierarchien und ein kollegiales Arbeitsumfeld
- hohen Gestaltungsspielraum und eigenverantwortliches Arbeiten

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an **personal@ara-chemie.de**.